



DOSSIER

DE

PRESSE

toutenkamion et brevet **unissent leurs compétences**



Le métier de carrossier n'échappe pas à la mondialisation.

Pour capitaliser sur les opportunités de développement et pour mieux résister aux effets négatifs induits de cette globalisation, plusieurs de nos principaux concurrents européens ont choisi de se faire racheter par de grands groupes américains ou chinois.

toutenkamion et **brevet** ont fait un tout autre choix et décident de se renforcer à l'issue d'un rapprochement stratégique !

Renforcer leurs compétences, leurs équipes, acquérir de nouveaux moyens et savoir-faire, ainsi que développer de nouveaux canaux de distribution.

Après plusieurs mois d'études et d'analyses, les deux chefs d'entreprise, Stéphane Girerd (**toutenkamion**) et Philippe Verne (**brevet**), ont donc décidé de combiner les moyens de **toutenkamion**, leader européen de la carrosserie spécifique, et de **brevet**, leader français de la transformation de cabines poids lourds : « Partant du constat que l'ADN de nos deux entreprises s'appuyait sur les mêmes fondamentaux et une vision stratégique identique, cette opportunité d'union entre nos deux entreprises nous est rapidement apparue comme une évidence. Nos spécificités propres, la complémentarité de nos offres et de nos produits, le renforcement et la mise en commun de nos moyens représentent désormais tous les atouts nécessaires à la conquête de nouveaux marchés. Nos 180 ans d'expérience cumulée, l'addition de nos savoir-faire et de nos moyens, l'expérience, la polyvalence et l'excellence de nos équipes, la capacité accrue d'investissement que nous procure cette association nous permettront de préserver nos positions de leaders et ainsi de poursuivre pour vous le développement de produits toujours plus performants sans jamais devoir transiger avec la qualité. » , déclarent leurs dirigeants.

Le groupe ainsi constitué, fort de ses 165 collaborateurs et qui a réalisé un chiffre d'affaires de près de 18 millions d'Euros en 2016 pourra proposer une offre plus élargie et ainsi répondre à des projets de développements de plus grande envergure et plus complets où la mobilité est un enjeu.

toutenkamion and brevet

gather their skills



Coachbuilding does not escape globalization.

To capitalise on development opportunities and to better withstand the damaging effects resulting from this globalization, several of our main European competitors have decided to sell at some large foreign groups.


toutenkamion and **brevet** have made a complete different choice and decided to strengthen further to a strategic coming together!

Strengthening their skills, their staff, obtaining new means and know-how, thus developing new distribution channels.

After several months of studies and analysis, both company directors, Stéphane Girerd (**toutenkamion**) and Philippe Verne (**brevet**), have decided to combine **toutenkamion** means, European leader for specific coachbuilding, and **brevet**, French leader for transformation of truck driving cabins: "Recognizing that the DNA of both companies was based on the same basics and on an identical strategic vision, this opportunity for a union between our companies quickly became evident. Our own specific characteristics, the complementary nature of our offers and products, the strengthening and pooling of our means now represent all the necessary assets for the opening up of new markets. Our combined experience of 180 years, the addition of our know-how and means, the experience, the skilfulness and our teams' excellence, the increased investment capacity resulting from our association will now enable us to conserve our leading positions and continue the development of even more effective products without compromising at all with the high standards of quality," declared their directors.

The group now formed, with a staff of 165 people and a turnover of almost 18 million euros realized in 2016, will be able to propose a wider offer and then to take part in major development projects where mobility is an issue.



 Depuis plus de 80 ans, **toutenkamion** est le **leader européen pour la conception d'unités mobiles sur mesure** sur base porteurs, remorques, semi-remorques ou shelters.

Créée en 1936, l'entreprise a réalisé **plusieurs milliers de véhicules, livrés dans près de 30 pays, et a développé depuis le début des années 70 une technologie composite unique qui assure à ses produits une qualité et une longévité inégalées.**

Toutes les unités sont intégralement réalisées sur le site de Ladon – France, où **toutenkamion** a intégré l'ensemble des métiers, des compétences et des moyens nécessaires à la réalisation des unités les plus complexes. C'est la garantie d'une qualité irréprochable et parfaitement maîtrisée.

toutenkamion intervient dans les domaines aussi variés que :

- l'audio-vidéo,
- l'événementiel,
- la formation,
- le médical,
- le militaire,
- la compétition,
- ...

toutenkamion est certifié ISO 9001 & ISO 14001, opérateur Qualifié UTAC et membre de French HealthCare.



toutenkamion S.A.

901 rue du Lieutenant Thomasset
45270 LADON – France

☎ : +33(0) 238 95 50 59

toutenkamion@toutenkamion.com
www.toutenkamion.com





For more than 80 years, **toutenkamion** has been **the European leader for the design and manufacturing of customized mobile units** on rigid trucks, trailers, semitrailers or shelters basis.

Created in 1936, the company manufactured **several thousands of vehicles delivered in more than 30 countries and has developed from the 70' a unique composite technology providing the products with an unequalled quality and durability.**

All the units are totally manufactured in the plant of Ladon – France, from where **toutenkamion** has integrated all the needed craftsmanship, skills and resources to realize the most complicated units. This is the guarantee to ensure a fully mastered and very high-quality.

toutenkamion takes action in the various following fields :

- outside broadcasting,
- event,
- training,
- medical,
- military,
- sports,
- ...

toutenkamion has been certified ISO 9001 & ISO 14001, qualified operator from UTAC and member of French HealthCare.



toutenkamion S.A.


901 rue du Lieutenant Thomasset
45270 LADON – France

☎ : +33(0) 238 95 50 59

toutenkamion@toutenkamion.com
www.toutenkamion.com





 Depuis près de 100 ans, **brevet carrossier constructeur**, leader français de la **transformation et de la conception des cabines de poids lourds**, aménage des véhicules pour le transport des hommes et du matériel.

Son expertise et sa maîtrise dans ces domaines, lui permettent de proposer une large gamme de **transformations de véhicules offrant des places assises supplémentaires homologuées** qui répondent aux exigences les plus strictes. Ces modifications de cabines sont réalisées avec ou sans rallongement.

L'innovation, poussée par l'engagement de ses équipes, a permis de mettre au point un **système breveté de double pédalage à tringle centrale**, unique au monde mais aussi des **arceaux de protection de cabine** (internes ou externes), homologués normes pompiers ou ISO ROPS / FOPS.

brevet carrossier constructeur intervient dans les domaines aussi variés que

- Transformation de cabines
- Véhicules école, Véhicules incendie
- Véhicules spécifiques et bibliobus
- Déménagement
- Cabines dépanneuses
- Arceaux de protection
- Véhicules utilitaires légers
- ...



Brevet Carrosserie

ZA des Baisses – 317 rue des Rippes Chilley
01440 VIRIAT – France

☎ : +33(0) 474 25 34 66

info@brevetcarrosserie.com
www.brevetcarrosserie.com





For the past 100 years, **brevet coachbuilder**, French leader for **transformation and design of truck driving cabins**, has arranged and modified vehicles for the transport of goods and persons.

Its expertise and its knowledge in these fields, allows **brevet** to propose a wide range of **vehicles transformations offering additional homologated seating positions** which meet the strictest standards and requirements.

These modifications are realized with or without lengthening.

Innovation, pushed by the commitment of its staff, not only enabled the development of a **patented system of double pedals on a central rail**, unique in the world; but also **roll cages protections** (internal or external), homologated under firefighters standards or ISO ROPS / FOPS.

brevet coachbuilder takes action in the various following fields:

- Cabs transformation,
- Driving school vehicles, Fire trucks,
- Specific vehicles and mobile libraries,
- Removals,
- Cabs for tow trucks,
- Roll cages,
- Light commercial vehicles
- ...



Brevet Carrosserie

ZA des Baisses – 317 rue des Rippes Chilley
01440 VIRIAT – France

☎: +33(0) 474 25 34 66

info@brevetcarrosserie.com
www.brevetcarrosserie.com





2 Constructeurs Industriels Complémentaires

1 seul GROUPE

Le groupe apporte à ses clients une expertise, une complémentarité et une association de compétences uniques pour l'étude, la réalisation et l'homologation de carrosseries spécifiques sur base poids-lourds et VUL.

- ✓ **Un bureau d'étude compétent** en mécanique, tôlerie, composites, systèmes électriques, hydrauliques, climatiques, homologations, ...
- ✓ **Des outils de calculs et de simulation puissants**
- ✓ Une vingtaine de **brevets et modèles déposés**
- ✓ **2 sites de production** regroupant plus de 160 professionnels de la carrosserie et cumulant plus de 1308 années d'expériences dans près de 20 spécialités
- ✓ Près de **20.000 m² de bâtiments** industriels modernes et parfaitement adaptés
- ✓ Des **capacités de production et de transformation uniques** en tôlerie, composites, usinage et traitement de surface pour pièces de très grande dimension
- ✓ **2 sites de maintenance**
- ✓ **1 équipe Service Clients mobile et pluridisciplinaire**
- ✓ **1 seul interlocuteur** pour une conception globale de la cabine à la caisse
- ✓ **Le Made in France sauvegardé et valorisé**




2 Complementary Industrial Coachbuilders **Only 1 GROUP**

The group offers his customers an expertise, a complementarity and a combination of unique competences for the study, the realization and the homologation of specific coach buildings on heavy trucks and LCV basis.

- ✓ **A skilful design office** in mechanics, metal sheet factory, composites, electric systems, hydraulics, air-conditioning, homologations, ...
- ✓ **Powerful calculation and simulation tools**
- ✓ Around twenty **patents and registered patterns**
- ✓ **2 production sites** gathering more than 160 professional from the coach building industry, combining more than 180 years of experience in around 20 specialties
- ✓ Around **20.000 sqm** of modern and perfectly adapted **industrial buildings**
- ✓ **Unique production and transformation capabilities** in metal sheet, composites, machining and surface treatment for high dimension pieces.
- ✓ **2 maintenance sites**
- ✓ **1 mobile and multidisciplinary after sales service team**
- ✓ **Only 1 representative** for a global conception from the cabin to the bodywork
- ✓ Protected and valued **Made in France**

INTERVIEW

CROISEE

 **Le rapprochement stratégique entre deux spécialistes, la carrosserie spécifique (Toutenkamion) et la transformation des cabines poids lourds (Brevet) représente à priori une excellente synergie. Pouvez-vous revenir sur la réflexion commune qui a mené à valider ce projet ?**

P. VERNE : La réflexion pour **Brevet** a démarré lorsque les actionnaires financiers qui avaient participé au rachat de l'Entreprise à mes côtés ont souhaité sortir du capital. En analysant précisément le positionnement de **brevet** mais aussi son savoir-faire, l'évolution de nos marchés, notre faible part à l'exportation, notre modeste capacité financière de développement... l'option partenaire industriel s'est finalement assez vite imposée. Elle prenait encore plus de sens en intégrant également le partage des compétences (à conserver ou à acquérir) et les coûts associés, la mise en œuvre des nouvelles technologies et l'expertise pour intégrer tout cela. Il restait à trouver ce partenaire industriel avec lequel **brevet** pouvait trouver un intérêt à s'associer car, au-delà de la valorisation, des valeurs fortes tant au niveau humain que de l'intégrité ou de l'éthique faisaient également partie de mon cahier des charges concernant ce partenaire. **toutenkamion** répondait à ces critères et outre le fait que nous nous croisons souvent avec Stéphane à la FFC-C, son histoire, son savoir-faire reconnu comme celui de **brevet** dans un autre domaine ne pouvait qu'aboutir à ce rapprochement.

S. GIRERD : Pour **toutenkamion**, la problématique était différente. Il s'agissait pour nous d'atteindre rapidement une taille qui nous permette de mieux partager et amortir nos coûts de recherche et développement, de veille technique et réglementaire, d'étude, de marketing et de commercialisation. Cette obligation était devenue indispensable pour que nous puissions poursuivre notre développement à l'international où nous réalisons 70% de notre chiffre d'affaire, et être ainsi en mesure d'y affronter nos principaux concurrents européens et américains qui sont entrés depuis quelques années dans une démarche forte, rapide et inéluctable de concentration.

Aussi, lorsque nous avons été approchés pour le rachat de **Brevet**, après une rapide analyse des premiers éléments, nous avons été très vite convaincus que cette opération serait une solution efficace et enrichissante pour les deux entreprises leur permettant de rapidement se renforcer pour mieux se développer tant la complémentarité des deux entreprises, de leurs produits, de leurs savoir-faire et de leurs équipes était forte. Enfin, la cerise sur le gâteau a été de découvrir que les valeurs et la culture de **Brevet** étaient très proches de celles de **toutenkamion** et que les qualités humaines de Philippe et de ses équipes étaient en parfaite adéquation avec celles que nous souhaitons promouvoir.

2) De quelle façon les deux unités industrielles vont-elles collaborer. Par exemple, bureau d'étude et forces commerciales vont-elles travailler en commun ?

P. VERNE : L'idée de départ n'est pas de fusionner nos entreprises, qui gardent ainsi leurs spécificités propres, mais de profiter des synergies dégagées par le savoir-faire ou l'expérience de chacune dans son domaine. Ainsi, chaque service va être amené à travailler ensemble, mutualiser leurs connaissances, pour dégager des bonnes pratiques : les bureaux d'études vont désormais partager le même environnement de travail Solidworks, les Directeurs Qualité vont collaborer ensemble sur l'ISO 9001 et 14001 à travers des audits croisés, les services Achats associeront leurs meilleurs tarifs au bénéfice du Groupe, les services commerciaux vont systématiquement s'échanger les informations commerciales pour décider de la suite industrielle donnée à tel ou tel projet dans lequel les savoir-faire des 2 entreprises seraient nécessaires.

S. GIRERD : Notre stratégie, $1 + 1 = 3$ et notre volonté, faire croître parallèlement les deux entreprises. Pour cela, une seule méthode possible, permettre à chacune des deux équipes de s'enrichir des talents et des meilleurs pratiques de l'autre par un partage et un échange permanent.

Si dans un deuxième temps des synergies fortes se dégagent, si l'intérêt de concentrer certains investissements stratégiques en un lieu unique apparaissent alors nous aviserons en concertation avec les acteurs.

3) Envisagez-vous l'année 2018 avec optimisme et pouvez-vous lever le voile sur les projets à venir ?

P. VERNE : 2018 s'annonce favorable avec un carnet de commandes prometteur pour **brevet** sur le 1^{er} trimestre mais c'est autour de la synergie **toutenkamion – brevet** pour le développement export que va tourner notre principal projet court terme. Offrir une gamme plus étendue à nos distributeurs mais aussi travailler un véhicule commun (cabine spécifique + cellule arrière, adaptées aux besoins de nos clients) sera notre enjeu majeur pour 2018.

S. GIRERD : Oui 2018 s'annonce bien et la poursuite de l'étude croisée de nos meilleurs pratiques ainsi que leur mise en commun devraient nous occuper une bonne partie de l'année. En parallèle nous travaillerons sur le développement d'une offre « COMMUNE » mais également au renforcement du groupe par l'étude de toute opportunité qui pourra se présenter.



*Stéphane GIRERD
CEO toutenkamion*



*Philippe VERNE
CEO brevet*



NOUS Y SERONS !

STAND : **2 D 101**

SOLUTRANS

21 - 25 NOV 2017 LYON-EUREXPO



www.solutrans.fr

Contact presse:

Kristell Morvan-Migaud

+33 (0)4 74 25 34 66 / 06.80.96.27.72

infobrevetcarrosserie@gmail.com

www.toutenkamion.com

www.brevetcarrosserie.com

